

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКАЯ ЗАПИСКА

«Ситуация в мировых экономических центрах и взаимодействие с ними Республики Беларусь»

Основные экономические центры влияния и их характеристики

Основными экономическими центрами, являются государства (группировки стран), которые обладают способностью оказывать влияние на экономическое положение (в основном через влияние на мировые цены) за пределами собственных границ, чтобы изменять в своих интересах существующее экономическое положение в мире. Современная геополитическая ситуация характеризуется взаимодействием и столкновениями экономических интересов четырех мировых центров силы:

1. США.
2. Европейский союз.
3. Китай.
4. Россия.

Неожиданные коррективы в мировую систему экономических центров внесла масштабная природная катастрофа, постигшая Японию весной 2011 года. В результате землетрясения и последовавшего цунами произошла серия техногенных катастроф, нанеших серьезный удар не только по экономике самой Японии, что также оказало серьезное влияние на формирование новой картины мира.

Традиционно Япония на протяжении многих лет была одним из ключевых игроков в мировой экономике. Япония, как экономический центр активно участвовала в формировании нынешнего облика мировой экономической системы. Одной из ключевых особенностей роли Японии в этой системе являлось то, что она выступала в качестве важнейшего элемента мировой финансовой системы, выстроенной федеральным резервом США. Мощные японские банки позволяли сглаживать колебания американской валюты, а доминирование японской экономики в азиатском регионе до последнего времени позволяло формировать основные ориентиры для развития экономик с учетом интересов Соединенных Штатов.

То, что в результате катастрофы японские банки были вынуждены сосредоточиться на восстановлении собственной экономики, на время снизив свою активность на мировом валютном рынке, оказало свое влияние и на новую геополитическую картину, которая активно формировалась именно в это время.

Результатом катастрофы в Японии стало то, что Китай устойчиво перехватил лидерство в экономике региона.

Соединенные Штаты Америки.

Соединенные Штаты Америки на сегодняшний день обладают достаточно мощной экономикой, новейшими технологиями, главной резервной валютой.

Экономическое развитие Америки служит необходимым предварительным условием для обеспечения главенствующей роли в мире. После второй мировой войны, экономика США была независимой от экономик других стран и в одиночку обеспечивала более 50% мирового ВВП. Экономическое возрождение Западной Европы и Японии, за которым последовало более широкое экономическое развитие Юго-Восточной Азии, стабилизировало долю в объеме мирового промышленного производства примерно на уровне 30%, что являлось нормой для большей части прошлого столетия.

Сегодня Соединенные Штаты Америки в области экономики остаются основной движущей силой мирового развития, несмотря на конкуренцию в отдельных областях со стороны Европейского союза, Японии, Китая и России. США постоянно расширяют свое лидерство в использовании новейших научных открытий, сохраняет свое значительное преимущество в области информационных и производственных технологий, имеющих решающее значение для развития экономики.

Кроме того, следует считать частью американской экономической системы глобальную сеть специализированных международных финансовых организаций. Международный валютный фонд (МВФ) и Всемирный банк представляют глобальные финансовые интересы США, и их клиентами можно назвать весь мир.

США также активно используют Всемирную торговую организацию (ВТО) в отстаивании своих экономических интересов. Так, опираясь на правила ВТО, согласованные с американским законодательством, США неоднократно добивались пересмотра условий поставок из других стран, мотивируя это «несправедливыми условиями торговли», демпинговыми ценами и т.п., а по сути, защищая собственный рынок.

Доллар США в современной финансовой системе является основной резервной валютой, общей мерой стоимости и главной расчетной единицей в мировой торговле.

На протяжении 65 лет США используют доллары для расчетов с нерезидентами, которые держат эту валюту как универсальное средство платежа. Почти половина наличных долларов - в обороте за пределами

этой страны. Соединенные Штаты в условиях постепенного выхода из рецессии пытаются добиться максимальной выгоды из сохраняющегося доминирования доллара в мировой экономике, обеспечивая возможности решать внутренние экономические проблемы за счет стран, чьи резиденты ведут операции в долларах.

В ближайшие несколько лет представляется вполне реальным продолжение борьбы доллара за удержание своей роли в качестве резервной валюты и повышение его доли в финансовых активах мира. Несмотря на тот факт, что на протяжении последнего десятилетия наблюдается устойчивая тенденция снижения доли доллара США как мировой резервной валюты, большинство экспертов сходятся во мнении, что в течение следующего десятилетия доллар США не утратит статуса ведущей мировой валюты. Однако доллару приходится считаться с достаточно жесткой политикой экспансии со стороны не только Евросоюза, но и Китая.

Таблица 1. Доля доллара США как мировой резервной валюты¹

1995	59,0 %
1996	62,1 %
1997	65,2 %
1998	69,3 %
1999	70,9 %
2000	70,5 %
2001	70,7 %
2002	66,5 %
2003	65,8 %
2004	65,9 %
2005	66,4 %
2006	65,7 %
2007	64,1 %
2008	64,1 %
2009	62,1 %
2010	61,5 %
I кв. 2011	60,7 %

По мнению международных экономических экспертов, весь 2011 год в экономике США прошел под явным воздействием последствий рецессии 2007-2009 годов, продолжавшейся 18 месяцев и ставшей самой затяжной в послевоенные годы. О глубине рецессии и тяжести ее последствий свидетельствуют целый ряд фактов. Впервые за почти

¹ http://ru.wikipedia.org/wiki/Резервная_валюта

двадцать лет в 2008 и 2009 годах произошло не только падение ВВП, но и сокращение внутреннего потребления, вклад которого в ВВП составляет около 70%.

Критически высоким остается и уровень безработицы, достигший в 2010 году максимума в 9,6% снизившийся лишь к осени 2011 года до 9%. Недостаточность и неустойчивость внутреннего спроса в сочетании с высоким уровнем безработицы определяют и вялый экономический рост, и общую нестабильность текущего состояния американской экономики.

Одной из причин глубины и затяжного характера прошедшего кризиса и тяжести его последствий является то, что он носит во многом структурный характер. Циклический кризис, осложненный крахом финансово-ипотечной пирамиды, совпал по времени с моментом начала нового технологического цикла, когда осуществляется структурная перестройка экономики и подготовка к новому технологическому скачку. Первая, подготовительная фаза этого цикла характеризуется необходимостью обновления инфраструктуры и активным поиском новых революционных технологий и обычно характеризуется невысокими темпами роста.

Отличительной чертой американской экономической политики является сочетание тактических и стратегических задач, причем вторые не отходят на второй план при решении первых. Первоочередные тактические шаги и конкретные меры кредитно-денежной, бюджетной, налоговой, социальной политики направлены на стимулирование создания новых рабочих мест, преодоление послекризисного застоя и оживление экономики, а также предотвращение новой возможной рецессии.

Второй блок мер направлен на решение стратегических задач экономического развития – сохранение лидерства и поддержание глобальной конкурентоспособности США на мировой экономической арене. Сюда относится реализация целого комплекса масштабных задач, включая обновление инфраструктуры и переход к принципиально новой энергетической политике. При этом главным инструментом конкурентоспособности США остается опора на инновационное развитие, поддержка науки и образования. Американская администрация даже в рамках антикризисных мероприятий последовательно поддерживает эту стратегическую направленность экономического развития страны.

С декабря 2008 года Федеральная резервная Система (ФРС) поддерживает базовую учетную ставку на минимальном уровне и планирует продолжать такую политику по крайней мере до середины 2013 года. К традиционным мерам денежно-кредитной политики по

оживлению экономики, осуществляемым ФРС, относится в первую очередь стимулирование инвестиций и потребительских расходов с помощью вливания денежной массы в экономику.

В сентябре 2011 году ФРС объявила о начале программы «Операция твист», в ходе которой ФРС намерена произвести реструктуризацию своего портфеля ценных бумаг, увеличив долю долгосрочных бумаг за счет продажи краткосрочных на сумму 400 млрд. долл. Подобная операция уже проводилась в США в 60-е годы прошлого века. Рост спроса на долгосрочные обязательства должен привести к уменьшению их доходности, что окажет понижающее давление на долгосрочные процентные ставки по ипотечным, автомобильным и другим типам кредитов и может стимулировать рост потребления.

Проводимые ФРС меры монетарного воздействия на экономику были направлены, в том числе, на предотвращение возможной дефляции, хотя сами по себе они несут в себе инфляционную опасность. Действительно, уровень инфляции в 2011 году может превысить 3%, во многом за счет роста цен на энергоресурсы. При этом, несмотря на все принимаемые стимулирующие меры, экономический рост останется на уровне чуть превышающим 2%. Дальнейшей активизации экономического роста, несмотря на низкую стоимость кредитных денег, пока не происходит.

Таким образом, проблема текущего момента заключается не в отсутствии доступа к кредитным средствам, а в недостаточности инвестиционного и потребительского спроса. В этой связи инфляционные ожидания в экономике могут в определенной мере сыграть положительную роль.

Последовательность государственной политики по преодолению кризиса начинает давать некоторые результаты. Сигналом активизации покупательского спроса является рост продаж автомобилей в 2011 году почти на 10% по отношению к предыдущему году. За последние два года занятость в автомобильной промышленности увеличилась на 113 тыс. человек, а темп роста занятости в отрасли был максимальным с 1998 года. Это может придать импульс всей экономике, как непосредственно через вклад в рост промышленного производства и создание новых рабочих мест, так и косвенно, являясь сигналом о постепенной стабилизации экономической ситуации.

В 2010 – начале 2011 года американские корпорации зафиксировали рекордные прибыли, превышающие абсолютный максимум 2006 года. Рост прибылей американского корпоративного сектора объясняется снижением издержек за счет увольнений персонала во время кризиса.

Другой особенностью текущего момента является рекордно высокий уровень наличных средств в компаниях. В условиях медленного экономического роста, сохраняющегося высокого уровня безработицы, огромного дефицита государственного бюджета и неопределенных ожиданий компаний по поводу дальнейшего развития ситуации корпорации проводят крайне осторожную финансовую политику, не торопятся расширять производство и увеличивать число занятых, то есть повышать расходы.

В центре американской экономической политики в 2011 году были и остаются на следующий год две фундаментальные проблемы – высокая безработица и значительный дефицит государственного бюджета. Был предпринят ряд активных и решительных действий, включая подписание и предложение нескольких законопроектов, направленных на создание новых рабочих мест и сокращение государственных расходов.

Администрация президента всячески подчеркивает, что при решении насущных проблем необходимо заложить основы для дальнейшей конкурентоспособности и стратегического развития американской экономики. Поэтому в предлагаемых и проводимых мерах делается акцент на создании рабочих мест в сфере образования и высокотехнологичных отраслях, поощрении инвестиций в новое оборудование и масштабные инвестиции в приоритетные проекты – образование, инновации (в том числе, разработку альтернативных источников энергии) и развитие инфраструктуры. В проекте бюджета на 2012 год предусматривается выделение 148 млрд. долл. на НИОКР, в том числе 32 млрд. на биомедицинские исследования в Национальном институте здоровья, увеличение более чем в два раза расходов на исследования, разработки и их внедрение в области энергетической эффективности.

Реализуется провозглашенная цель удвоения инвестиций в фундаментальную науку. Также предполагается потратить 3,4 млрд. долл. федеральных средств на естественно-научное, технологическое, инженерное и математическое образование. Поставлена задача к 2020 году иметь самый высокий в мире процент выпускников с высшим образованием, к этому же сроку планируется подготовить 100 тыс. учителей по естественным наукам, технологическим, инженерным и математическим дисциплинам. К 2015 году планируется выпустить миллион электромобилей, к 2035 году – удвоить долю электроэнергии, получаемой из альтернативных источников.

Предусмотрено также создание двадцати новых «зон экономического роста» в проблемных районах, которые получат расширенные налоговые стимулы для роста инвестиций и занятости.

В августе 2011 года был подписан Закон о бюджетном контроле (The Budget Control Act), который призван значительно снизить бюджетные расходы. Закон был принят в результате долгового кризиса, поставившего США в опасность объявления дефолта по своим долгам, поскольку в мае 2011 года государственный долг США достиг максимально установленного законом уровня 14,3 трлн. долл. Для принятия закона потребовалось заключение межпартийного договора между демократами и республиканцами. Согласно новому закону, официальный верхний предел государственного долга США был поднят как минимум на 2,1 трлн. долл., что позволяет осуществлять платежи по существующим обязательствам до 2013 года.

Одновременно закон предусматривает жесткий план уменьшения государственных расходов на 1 трлн. долл. в течение 10 лет. При этом особо оговаривается, что сокращение расходов не должно нанести ущерб мерам по стимулированию экономики, должно равномерно распределяться между военными и гражданскими расходами и не должно затрагивать ключевых для конкурентоспособности страны областей, таких как образование, инновации и развитие инфраструктуры. Впервые с 90-х годов военные расходы будут уменьшены – на 350 млрд. долл. за 10 лет.

Автоматическое сокращение расходов не коснется социально значимых расходов на социальное страхование, Медикейд, программ для малоимущих и пенсионных программ.

В сентябре 2011 года президент Обама выступил с новым масштабным планом по обеспечению экономического роста и сокращению бюджетного дефицита, в котором связываются воедино борьба с безработицей, сокращение дефицита бюджета, налоговая реформа и реформа здравоохранения.

В 2011 финансовом году, закончившемся в сентябре, дефицит государственного бюджета США составил 1,3 трлн. долл. В процентном отношении к ВВП бюджетный дефицит слегка уменьшился с 9% в 2010 году до 8,7% в 2011 году.

Официальной целью американской администрации является сокращение бюджетного дефицита до 1,1 трлн. долл. или 7% ВВП в 2012 году, 607 млрд. долл. или 3,2% ВВП в 2015 году. К 2021 г. дефицит должен достигнуть 2,3% ВВП. Предполагается также, что с 2017 года перестанет увеличиваться государственный долг.

Новый план предлагает заморозить все дискреционные расходы на пять лет, кроме расходов на обеспечение безопасности и расходов, необходимых для обеспечения долгосрочного роста экономики и занятости. Огромной частью плана является замораживание заработной платы гражданских федеральных служащих на два года, а также

прекращение финансирования и сокращение более 200 федеральных программ, что обеспечит около 30 млрд. долл. экономии.

Ожидается, что 2012 год не будет годом высоких темпов роста для американской экономики, поскольку он, как и последующие несколько лет, будет проходить под знаком выхода из кризиса в условиях структурной перестройки экономики. Выход из кризиса оказался трудным, будет затяжным и займет, возможно, несколько лет. Несмотря на то, что меры, принятые американским государством, привели к преодолению финансового и жилищного кризисов, экономическая ситуация остается нестабильной.

Европейский союз.

На сегодняшний день Евросоюз представляет собой один из наиболее емких рынков мира. Среди прочих его членами являются 4 государства "большой семерки": Германия, Франция, Италия и Великобритания (из которых три первых также являются участниками европейского валютного союза и используют общую валюту евро).

По совокупной численности населения (502 520 тыс. чел. оценка на январь 2011 г.)² ЕС занимает третье место в мире и превосходит как США (313 328 тыс. чел) и Россию (142 914 тыс. чел.) по отдельности, так и возглавляемые ими интеграционные группировки (НАФТА и ЕврАзЭС соответственно), однако уступает таким азиатским странам, как Китай (1 348 950 тыс. чел.) и Индия (1 221 586 тыс. чел.)³.

Кроме того, он является мировым лидером по показателям ВВП. Так, номинальный ВВП ЕС в 2010 г. составил 16,282 трлн. дол. (12,279 трлн. евро), ВВП по ППС – 15,170 трлн. дол. (12,5 трлн. евро), ВВП на душу населения – 32 615 дол. (25 000 евро) номинальный и 30 388 дол. (21 400 евро) по ППС. Вместе с тем, существует огромный разрыв в показателях ВВП на душу населения между его 27 странами-членами – от \$ 7000 до \$ 78000,⁴ что существенно затрудняет выработку Евросоюзом единых решений в таких важных сферах, как регулирование инфляции, государственного долга и внешней торговли.

Несмотря на то, что общий ВВП 27 государств Евросоюза в целом возрастает, его доля в МВП снижается, что обусловлено более быстрыми темпами роста экономик Китая, Индии и Бразилии.

Европейский Союз занимает ведущее место в мировой торговле. Он является крупнейшим в мире экспортером и вторым по величине

² Eurostat –

<http://epp.eurostat.ec.europa.eu/tgm/table.do?tab=table&language=en&pcode=tps00001&tableSelection=1&footnot es=yes&labeling=labels&plugin=1>

³ http://ru.wikipedia.org/wiki/Список_стран_по_населению

⁴ Страны мира. Статистика стран мира. – <http://iformatsiya.ru/europe/586-yekonomika-evropejskogo-soyuz a-es.html>

импортером⁵. Объем совокупного экспорта ЕС в 2010 году составил 1,788 трлн. дол. (1,349 трлн. евро). В структуре экспорта товаров 42,4 % составляют машины и транспортное оборудование, 23,0 % – другие промышленные товары, 17,5 % – химикалии, 5,7 % – продукты питания и табачные изделия, 5,6 % – горюче-смазочные материалы, 2,8 % – экспорт сырья и 3,0 % – иные товарные сделки⁶. Основными партнерами ЕС по экспорту являются: США (17,9 %), Китай (8,4 %), Швейцария (7,8 %), Россия (6,4 %) и Турция (4,5 %) ⁷. Совокупный объем импорта в том же году составил 1,991 трлн. дол. (1,502 трлн. евро). В структуре импорта товаров 29,5 % составляют машины и транспортное оборудование, 25,4% – горюче-смазочные материалы, 24,0 % – другие промышленные товары, 9,1 % – химикалии, 5,4 % – продукты питания и табачные изделия, 4,7 % – экспорт сырья и 1,9 % – иные товарные сделки. Основными торговыми партнерами, экспортирующими свою продукцию в ЕС, являются: Китай (18,8%), США (11,3 %), Россия (10,5 %), Швейцария (5,5 %) и Норвегия (5,3 %).

Значительный объем внутреннего рынка, наличие передовых технологий и инвестиционных ресурсов делает Евросоюз крайне важным торговым и экономическим партнером для других государств и экономическим центром не только регионального, но и мирового масштаба.

В экономике Европейского союза ключевыми и динамичными действующими странами являются Франция и Германия. Для них мотивацией является образ объединенной Европы, хотя они расходятся во мнениях относительно того, насколько и каким образом такая Европа должна оставаться увязанной с Соединенными Штатами Америки.

Франция и Германия достаточно сильны, чтобы оказывать экономическое влияние в масштабах более широкого радиуса действия. Франция не только стремится к ведущей политической и экономической роли в ЕС, но и рассматривает себя как центр средиземноморско-североафриканской группы стран. Германия осознает свой особый статус как наиболее значимое государство Европы - экономический «локомотив» региона и лидер Европейского союза. Несмотря на созданные наднациональные структуры ЕС, Франция и Германия занимают ведущее положение в представлении экономических интересов Европы при ведении дел с США, Россией и Китаем, а

⁵ The World Factbook – Central Intelligence Agency <https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/rankorder/2078rank.html>

⁶ Extra-EU27 trade, by product group – Eurostat –

<http://epp.eurostat.ec.europa.eu/tgm/refreshTableAction.do?tab=table&plugin=1&pcode=tet00061&language=en>

⁷ Extra-EU27 trade, by main partners, total product – Eurostat –

<http://epp.eurostat.ec.europa.eu/tgm/refreshTableAction.do?tab=table&plugin=1&pcode=tet00040&language=en>

Германия в связи с географическим положением, даже придерживается концепции особых двусторонних договоренностей с Россией.

Особое беспокойство в последнее время вызывают перспективы общей европейской валюты – евро, которая в начале 2000-х годов считалась наиболее реальным конкурентом американскому доллару в системе международных расчетов. Финансовый кризис в Греции, обусловленный неспособностью правительства решить проблемы бюджетного дефицита и обеспечения госдолга страны, схожие кризисные явления в остальных государствах Южной Европы и неспособность стран еврозоны оперативно принять принципиальное решение о путях преодоления этих проблем негативно сказываются на устойчивости европейской валютной системы. В то же время рыночный спрос на выпущенные в начале 2012 году облигации госзайма Германии, Франции и Испании в 3 раза превысил их предложение.

На данном этапе стоит проблема поиска адекватного решения следующих проблем, стоящих перед Европейским союзом:

- определение степени реальной ответственности национальных государств – членов ЕС за проводимую в них экономическую и социальную политику и возможности ограничения их суверенитета в рамках ЕС;

- преодоление складывавшихся центрально-периферийных отношений в рамках ЕС, когда Германия и несколько наиболее успешных стран-членов оказываются локомотивами роста экономики и центрами принятия ключевых хозяйственных решений, которые дальше лишь транслируются на другие государства ЕС;

- формирование реализуемой на практике долгосрочной стратегии развития Европейского союза как мирового центра экономической силы.

Китай.

Сегодня Китай претендует на статус одного из ведущих экономических лидеров в мире. В качестве стратегического плана, разработанного руководством страны и китайскими учеными, взят за основу «Прогноз развития народного хозяйства Китая к 2050 году». Согласно этому документу, за 55 лет (1996 – 2050) ВВП КНР должен увеличиться более чем в 20 раз при среднегодовом приросте 6,15%. К 2030 году Китай по производству ВВП, по расчетам китайских ученых, должен подняться на уровень ВВП США, а к 2050 году превзойти этот уровень в 2 раза.

Основой для подъема экономики в КНР принята опора на собственное производство. Однако в обстановке стремительного развития мировой науки и техники и быстрого внедрения результатов в

производство, Китай не в состоянии пока еще выполнять поставленные перед собой цели, выдвигаемые в программах и прогнозах, опираясь только на свои внутренние ресурсы.

На протяжении последних 10 лет правительство Китая основной упор делало на реализацию политики экспортной ориентации, обладая рядом сравнительных преимуществ:

- достаточно дешевые трудовые ресурсы, что делает китайский экспорт одним из конкурентоспособных на мировом рынке;
- избыток внутренних финансовых ресурсов, сосредоточенных на счетах китайских государственных банков;
- наличие особых экономических территорий (Гонконг и Макао);
- наличие состоятельной китайской диаспоры за рубежом.

Национальная денежная единица КНР (китайский юань) пока не играет заметной роли на международных финансовых рынках. Это связано с тем, что власти КНР не желают отпускать юань в свободное плавание. В частности, Пекин хочет не допустить притока спекулятивного капитала на китайский рынок.

Сейчас обменный курс юаня определяет не рынок, а Народный банк Китая. Он установил жесткие рамки курса своей валюты по отношению к доллару США. Инвестиции китайских компаний за рубеж и иностранные инвестиции в экономику КНР должны быть одобрены дважды. Необходимо получить одобрение и самой сделки, и обмена юаней на доллары.

Однако в долгосрочной перспективе у юаня есть неплохие шансы занять место в списке ведущих мировых валют. Китай уже начал прилагать все усилия для того, чтобы превратить юань в одну из главных мировых денежных единиц. С 2010 года инвесторы могут размещать в Гонконге облигации в китайской валюте. В ближайшем будущем планируется размещение облигации в юанях на фондовых биржах Лондона и Сингапура. Национальные банки ряда стран, включая Бразилию и Нигерию, хранят часть своих валютных резервов в юанях.

В конце декабря 2011 года Пекин и Токио договорились активнее использовать юань при заключении внешнеторговых сделок, не занимаясь пересчетом на доллары. Товарооборот между экономиками, которые занимают по величине второе и третье места в мире, в 2010 году составил 260 миллиардов евро. Кроме того, японским компаниям разрешено покупать китайские ценные бумаги.

Согласно прогнозам ведущих международных экспертов, развитие экономики Китая в 2012 году будет проходить в обстановке большей чем в 2011 году неопределенности, которая на глобальном уровне

обусловлена последствиями мирового экономического кризиса в целом и финансовым кризисом в Европейском Союзе в частности.

Предполагается, что в 2012 году в Китайской экономике будет наблюдаться:

- снижение темпов прироста ВВП;
- уменьшение объемов экспорта;
- увеличение внутреннего потребительского спроса населения;
- рост цен на недвижимость;
- относительно высокая инфляция;
- увеличение объема китайских прямых иностранных инвестиций.

Темпы прироста ВВП будут поддерживаться внутренним потребительским спросом, стимулирование которого, является официальной политикой китайского правительства по изменению экономической модели страны. Учитывая эти факторы, темпы прироста китайского ВВП в 2012 году могут составить примерно 8,8%-9,0%.

Внутренний потребительский спрос в 2012 году будет расти благодаря повышению благосостояния китайского населения в целом. Так, средняя заработная плата городского населения в период с 2000 по 2009 годы увеличилась более чем в три раза – эта тенденция сохранится и в 2012 году. Благодаря росту заработной платы в 2011 году наблюдался устойчивый рост продаж товаров массового потребления, который также сохранится в 2012 год.

В наибольшей степени будут расти продажи недвижимости, потребительских товаров длительного пользования, особенно автомобилей. Рост продаж последних в 2012 году может составить более 20%.

В 2012 году объем китайских прямых иностранных инвестиций будет расти. Основная причина – необходимость диверсификации огромных золотовалютных резервов, в т.ч. попытка избежать дополнительного инвестирования в доллар США. По оценке китайских специалистов с 2003 года по 2010 год Китай потерял более 270 млрд. долл. из-за снижения стоимости американской валюты. Росту китайских ПИИ будет способствовать широкая программа покупки иностранных предприятий китайскими компаниями. В 2012 году будет увеличиваться количество слияний и поглощений с участием китайских компаний. Основными мотивами при покупке иностранного предприятия являются:

- доступ к развитой сбытовой сети;
- доступ к современным технологиям и «ноу-хау»;
- покупка всемирно известного бренда;
- покупка компании, обладающей правом на разработку каких-либо ресурсов.

Основными сферами для ПИИ будут добыча сырья и зеленая экономика. Основными направлениями китайских ПИИ в 2012 году останутся традиционные направления – США, ЕС, страны АТР и появятся новые – Латинская Америка и Африка.

В целом, важнейшей задачей экономических властей Китая в ближайшие годы является разрешение противоречий, сложившихся за время экономических реформ и быстрого развития страны.

Россия.

Россия является одним из экономических центров влияния, несмотря на некоторую свою отсталость в экономическом развитии. За Россией закрепились роль поставщика сырья на мировом рынке - нефти, газа, металлов и леса при постоянном сокращении доли продукции перерабатывающих отраслей.

Энергетическая, в частности - нефтегазовая, составляющая в экономическом влиянии России является той областью, где она всегда стремилась обеспечить свои национальные интересы.

В ближайшие десятилетия основными глобальными энергоресурсами останутся нефть и природный газ. Главные потребители этих энергоресурсов - промышленно развитые страны и крупные страны с быстрорастущей экономикой, включая Китай и Индию. Благоприятно складывающаяся конъюнктура мирового рынка, постоянно возрастающая зависимость многих стран от российских энергоносителей позволяет России в значительной мере оказывать влияние на мировую экономику, выступая инициатором крупных трансконтинентальных энергетических проектов⁸.

Одним из приоритетов экономической политики России и её энергетической составляющей продолжают оставаться экономические отношения со странами СНГ. Это зона стратегического соприкосновения России с другими центрами экономического влияния. Поэтому роль России сильно зависит от энергетического сотрудничества в рамках СНГ, в частности, между государствами Прикаспийского региона. Речь идет о новых производителях из числа государств СНГ (Азербайджан, Казахстан, Узбекистан, Туркмения). Эти страны с их значительными запасами нефти и газа стараются проводить независимую политику в области производства и экспорта энергоресурсов, и они объективно становятся конкурентами России.

Кроме того, Россия обладает довольно ограниченными возможностями наращивания экспорта в западноевропейские страны из-

⁸ Россия и мир: 2012.-Экономика и внешняя политика. Ежегодный прогноз/ Рук. проекта – А.А. Дынкин, В.Г. Барановский. – М.: ИМЭМО РАН, 2011.

за низкого прироста энергопотребления в них и достаточно результативной политики диверсификации источников ресурсов.

Например, на западноевропейском рынке участвуют такие крупные экспортеры, как Алжир и Норвегия, в ближайшее время к ним присоединятся Египет и Ливия. Все это значительно обостряет конкурентную борьбу.

Ключевые задачи российской экономики в 2011 году заключались в окончательном преодолении последствий экономического спада 2009 года, выходе на докризисные показатели ВВП и создании предпосылок для дальнейшего устойчивого роста. Решать эти задачи пришлось в условиях формирования новых вызовов как внешнего, так и внутреннего характера.

Экономический рост России в 2011 году отличался значительной неравномерностью. В первом полугодии экономика России росла с темпом 3,7%, т.е. заметно медленнее, чем в течение аналогичного периода 2010 года. Ускорение экономического роста в III и IV кварталах позволило по итогам года выйти на темпы роста в размере 4,2%.

В последнее время наблюдается фактическое свертывание процессов диверсификации российского экспорта. Доля трех основных товаров российского экспорта (сырая нефть, нефтепродукты, природный газ) увеличилась с 61,7% в 2007 году до более 65% в 2011 году. Таким образом, увеличивается зависимость страны от сырьевого (в первую очередь топливно-энергетического) сектора.

Значительно усилился отток частного капитала из страны. Его масштабы в 2011 году могут превысить 70 млрд. долл. США, существенно сокращая объем средств, доступных для финансирования инвестиций.

В то же время в 2011 году были сделаны важные шаги, способные существенно усилить позиции России в мировой экономике. Главное достижение связано с завершением продолжавшегося 18 лет переговорного процесса по присоединению России к ВТО. Принятые в конце 2011 года решения открывают для России перспективы стать членом ВТО уже в первой половине 2012 года (это произойдет через 30 дней после уведомления ВТО о завершении процедур ратификации Россией необходимого пакета документов, которое должно произойти в срок до 15 июня 2012 г.). Доступ к принятым в ВТО механизмам устранения торговых ограничений и разрешения торговых споров способен существенно укрепить международные позиции российских экспортеров. Ожидается, что уже в 2012 году ряд отраслей (в первую очередь металлургия) смогут почувствовать позитивные изменения в данной сфере. Кроме того, присоединение к ВТО будет служить

важным фактором, повышающим инвестиционную привлекательность страны.

В 2011 году наблюдалось дальнейшее усиление интеграционных процессов на постсоветском пространстве. В октябре 2011 года было подписано соглашение о создании зоны свободной торговли в рамках СНГ, членами которой станут Россия, Украина, Беларусь, Казахстан, Армения, Киргизия, Молдавия и Таджикистан. Режим свободной торговли будет распространяться на большинство товаров, за исключением ряда «чувствительных» категорий (в первую очередь к ним относятся энергоносители и продукция металлургии).

В рамках развития более глубоких форматов сотрудничества 18 ноября 2011 года главами России, Беларуси и Казахстана были подписаны Декларация о евразийской экономической интеграции и Договор о Евразийской экономической комиссии, которая будет представлять собой наднациональный орган управления интеграционными процессами.

Недавно, Министерством экономического развития Российской Федерации представлен прогноз социально-экономического развития России на 2012-2014 годы⁹. Разработка прогноза на 2012 год и параметров на период до 2014 года осуществлялась на вариантной основе в составе двух базовых и двух дополнительных вариантов.

В качестве базового варианта для разработки параметров федерального бюджета на 2011 - 2014 годы предлагается умеренно-оптимистичный вариант. Он отражает относительное повышение конкурентоспособности российской экономики (что проявляется в усилении тенденции к импортозамещению) и улучшение инвестиционного климата при умеренном увеличении государственных расходов на развитие инфраструктуры и человеческого капитала в 2013 - 2014 годах.

Данный вариант базируется на относительно благоприятных оценках внешних условий: восстановление мировой экономики темпами 3,7 - 4,0% в год и стабилизация цены на нефть «Urals» в диапазоне 97 - 101 долларов США за баррель. Рост ВВП в 2012 - 2014 годах прогнозируется на уровне 3,7 - 4,6 процента.

Предполагается, что к 2014 году ВВП будет превышать свой предкризисный уровень на 13 процентов. Инвестиции достигнут уровня 2008 года в 2012 году (а максимального уровня II квартала 2008 года не раньше 2013 года). При этом в 2014 году инвестиции будут уже на 17% выше, чем в 2008 году. В еще большей степени вырастет потребление товаров - на 24% превысит докризисный уровень.

⁹ Прогноз социально-экономического развития Российской Федерации на 2012 год и плановый период 2013-2014 годов - <http://www.economy.gov.ru/>

Политика Республики Беларусь по взаимодействию с мировыми экономическими центрами

В силу своего географического расположения и сложившихся интеграционных связей, Республика Беларусь попадает под наибольшее влияние **Российской Федерации**. Соответственно важнейшим вектором экономической политики является углубление взаимодействия с данным мировым экономическим центром.

Экономическая политика Республики Беларусь, направленная на встраивание в Единое экономическое пространство, предполагает необходимость координации макроэкономического регулирования в рамках регионального объединения. Это обусловлено тем, что либерализация внешней торговли требует гармонизации обменных курсов, которые, в свою очередь, помимо прочего, связаны с уровнем инфляции.

Для успешного выполнения соглашений о ЕЭП необходимо:

- осуществление гармонизации законодательства сторон, регулирующего банковскую и страховую сферы, деятельность на рынке ценных бумаг, работу рейтинговых агентств;
- организация обмена информацией между уполномоченными органами по вопросам регулирования и развития финансовой сферы;
- создание эффективной инфраструктуры для проведения конверсионных операций с национальными валютами в целях расширения их использования во внешнеторговых платежах и расчетах;
- обеспечение возможности размещения и обращения ценных бумаг эмитентов сторон на всей территории Единого экономического пространства при условии регистрации эмиссии ценных бумаг регулирующим органом государства;
- согласование единых требований по защите прав и интересов потребителей страховых услуг;
- завершение перехода участников финансового рынка на использование международных стандартов финансовой отчетности.

В основу валютной интеграции Беларуси, России и Казахстана должны быть заложены Маастрихтские критерии конвергенции. С 2013 года Беларусь, Россия и Казахстан будут обязаны придерживаться определенных "коридоров" по показателям государственного долга, дефицита бюджета и инфляции. Необходимо введение для стран ЕЭП, как дополнительного к маастрихтским, критерия достаточности золотовалютных резервов, который необходим в условиях слабой диверсифицированности экспорта.

Проблемой в валютно-платежных отношениях стран ЕЭП является высокая долларизация взаимных расчетов и низкая доля в них национальных валют. Сейчас валюты стран ЕЭП обмениваются

главным образом через доллар США. Такое положение ведет не только к чрезмерному росту транзакционных издержек, но и к валютным рискам, поскольку партнеры из двух стран оказываются в зависимости от динамики доллара США. Страны ЕЭП должны обеспечить взаимную конвертируемость своих валют. Для этого необходима система текущих курсовых котировок национальных валют Беларуси, России и Казахстана и их информационное обеспечение. Тогда участники внешнеэкономических отношений могли бы использовать национальные валюты во взаимных расчетах, сократились бы расходы на банковские комиссии, и существенно уменьшилась бы потребность в свободно конвертируемых валютах.

Процесс валютной интеграции и создания единого валютного пространства в рамках ЕЭП может проводиться в три этапа:

1) Осуществление взаимодействия при проведении платежей между странами, координация денежно-кредитной и валютной политики. В соответствии с принятым Соглашением Россия, Беларусь и Казахстан на первом этапе интеграции должны будут согласовывать на трехлетний период интервальные количественные значения курса национальной валюты к доллару США (или к евро). Для мониторинга с целью определения степени интеграции должен использоваться показатель индекса реального эффективного обменного курса национальной валюты каждой из трех стран. В перспективе реальный эффективный обменный курс должен обесцениваться, чтобы не снижалась конкурентоспособность белорусских товаропроизводителей и повышалась эффективность экспорта.

2) Координация курсовых политик, формирование общего платежного средства и центрального банка ЕЭП. Наряду с созданием центрального банка ЕЭП необходимо определить методологию взаимозависимого определения курсов национальных валют. Тогда страны-участницы ЕЭП смогут на основе единого подхода устанавливать курсы национальных валют к другим валютам и к Общему Платежному Средству. Также должен быть разработан механизм взаимодействия ОПС с другими валютами.

3) Введение единой валюты, создание валютного союза (заключительный этап интеграции).

Интеграционные процессы могут усиливать налоговую конкуренцию в связи с тем, что после введения согласованного режима обменного курса, роль налоговой политики в привлечении бизнеса и усилении конкурентоспособности становится более заметной.

Налоговая политика Республики Беларусь в условиях экономической интеграции должна быть направлена на создание таких условий, которые будут благоприятны для привлечения в страну

капиталов зарубежных резидентов, способствовать налоговой привлекательности страны для субъектов внешнеэкономических операций, а также противодействовать оттоку капиталов и доходов национальных компаний и граждан за рубеж по налоговым соображениям.

В ходе налоговых преобразований под воздействием международной налоговой конкуренции необходимо также использовать преимущества международной налоговой координации. Если национальная налоговая система подстраивается под принципы, заложенные в основу налоговых систем стран-партнеров по внешнеэкономическим операциям, если осуществляется гармонизация суверенных налоговых систем на формальном уровне (путем сближения национальных правовых норм), а также происходит фактическая конвергенция налоговых режимов, то проводимые налоговые реформы окажутся более успешными, чем реализуемые в одностороннем порядке.

В условиях свободного перемещения товаров, капитала и рабочей силы в рамках формирования единого экономического пространства необходима, в первую очередь, гармонизация налогообложения капитала, поскольку более привлекательными становятся страны, которые имеют большой рынок. В этой связи Беларусь, как страна, не богатая природными ресурсами и уступающая по размерам экономики России и Казахстану должна создавать более льготные условия налогообложения прибыли. С этой целью необходимо продолжить гармонизацию налогооблагаемой базы по налогу на прибыль. Вторым по степени мобильности фактором производства является квалифицированная рабочая сила, поэтому необходимо формировать благоприятные условия для привлечения квалифицированной рабочей силы, в том числе и за счет снижения налоговой нагрузки на труд.

Кроме углубления взаимодействия с Российской Федерацией, важное значение для Республики Беларусь имеет динамичное развитие экономических отношений с таким перспективным мировым центром, как **Европейский союз**. С одной стороны Беларусь, принимая участие в международных цепочках по переработке сырья из Российской Федерации в готовую продукцию, осуществляет реализацию этой продукции в страны Европейского союза. А с другой стороны, она, используя новые технологии и наукоемкую продукцию, импортируемую из Европейского союза для производства товаров, повышает конкурентоспособность своего экспорта в другие страны мира.

На экономическую политику Республики Беларусь по выстраиванию взаимоотношений с Европейским союзом, оказывает влияние ряд факторов:

– правовой фактор (недостаточная правовая основа);

Беларусь остается единственной восточноевропейской страной, не имеющей Соглашения о партнерстве и сотрудничестве с Европейским союзом, что затрудняет сотрудничество и приносит некоторые ограничения в реализацию торговой политики страны в Европе.

– фактор влияния членства в таможенном союзе Беларуси, России и Казахстана;

Беларусь в качестве члена таможенного союза Беларуси, России и Казахстана выступает за начало сближения таможенного союза и Евросоюза на базе единой интеграционной платформы путем поступательной взаимной гармонизации нормативной сферы и либерализации торговли между двумя интеграционными объединениями. В качестве шага в направлении выстраивания такой платформы Беларусь, Россия и Казахстан в ноябре 2010 года приступили к официальным переговорам о создании зоны свободной торговли со странами-членами Европейской ассоциации свободной торговли (Исландией, Лихтенштейном, Норвегией и Швейцарией), тесно интегрированными с Евросоюзом в рамках Европейского экономического пространства.

– фактор влияния белорусско-российских отношений;

Немаловажное значение в развитии белорусско-европейского диалога играет Российская Федерация. Как главный торгово-экономический партнер Беларуси, Россия влияет и на формирование внешней политики Республики Беларусь. Расширение ЕС повлекло за собой увеличение потребления странами Евросоюза российского сырья и дополнительно втягивает Россию в экономическое сотрудничество с ЕС. Взаимодействие России и Евросоюза, стратегия их дальнейшего сотрудничества, должны учитываться белорусской стороной для того, чтобы в будущем максимально использовать эту стратегию для отстаивания своих интересов. Важным на данный момент является идея встраивания белорусской стороны в проект «Партнёрства для модернизации».

– фактор расширения Европейского союза на Восток;

После вступления десяти новых членов в Евросоюз, Республика Беларусь оказалась в «зоне экономического и геополитического притяжения ЕС». Экономическая ориентация, развитие политической системы, идеологии и даже культуры Беларуси во все возрастающей степени испытывают давление со стороны ЕС. С другой стороны, Беларусь адаптирует происходящие перемены и прекращает быть пограничным государством между Западом и Востоком. Возрастает геополитическое значение территории Республики Беларусь как

основного транспортного коридора между Российской Федерацией и Европой.

– внутриэкономический фактор;

В экономическом сотрудничестве Беларуси и Евросоюза отражаются практически все проблемы и задачи дальнейшего развития республики и ее взаимодействия с зарубежными странами. Успешная работа на европейском рынке связана в первую очередь с решением вопросов о необходимости перевооружения белорусской промышленности, повышения конкурентоспособности экспортируемой продукции, привлечения инвестиций для расширения экспортного производства, в том числе новых товаров, способных конкурировать с европейскими товарами. В связи с расширением Евросоюза и повышением транзитного значения Беларуси возможно привлечение инвестиций, достаточных для модернизации части белорусской промышленности собственными силами.

– фактор влияния особенностей международной практики делового сотрудничества;

Типичными субъектами хозяйствования в странах Евросоюза являются малые предприятия, которые производят более 60% ВВП и 10% выпускаемой продукции экспортируют. Данная особенность влияет на формирование делового сотрудничества с зарубежными партнерами. Также на результативность делового сотрудничества оказывает наибольшее влияние действие трех групп «ключевых персон»: (а) руководителей – лиц определяющих условия договоров, сделок; (б) специалистов – экспертов; (в) «контактёров» - лиц имеющих особенно хорошие связи с партнером. Исследование влияния «ключевых персон» (Баден-Вюртемберг, Германия) показало, что наибольшая эффективность делового сотрудничества достигается при привлечении контактеров на первоначальном этапе.

Выгоды сотрудничества с таким глубоко интегрированным объединением особенно очевидны в контексте стоящих перед Республикой Беларусь задач по дальнейшему укреплению национального суверенитета, государственному строительству, модернизации и реформированию белорусского общества и экономики и интегрированию нашей страны в систему международных отношений в качестве ее равноправного участника. Однако ведя переговоры по конкретным вопросам сотрудничества, руководство Беларуси должно хорошо понимать природу этой организации, ставящей во главу свои внутренние интересы, а также особенности механизма принятия решений. Принцип компромисса и разумных уступок с обеих сторон должен быть определяющим в переговорах между Беларусью и Евросоюзом.

За последние годы Республика Беларусь и **Китайская Народная Республика** успешно наращивали торгово-экономическое сотрудничество, что привело к существенному росту внешнеторгового оборота между двумя государствами.

Между правительствами Беларуси и КНР подписано рамочное соглашение об активизации двустороннего торгово-экономического сотрудничества, межправительственные соглашения о технико-экономическом сотрудничестве, о поставке для таможенных органов Беларуси перебазируемого инспекционно-досмотрового комплекса, о взаимной защите секретной информации. Кроме того, подписаны соглашение между Национальным банком Беларуси и Народным банком Китая об организации расчетов, рамочное соглашение между Минфином Беларуси и Государственным банком развития Китая о финансовом сотрудничестве, а также соглашение между правительством Беларуси и правительством КНР о взаимном предоставлении зданий и земельных участков для размещения посольств.

Стратегической целью сотрудничества с Китаем является привлечение китайских валютных финансовых ресурсов в экономику Республики Беларусь. Перспективным направлением сотрудничества является строительная сфера. Китай готов заимствовать опыт Беларуси в возведении агрогородков. Сельская промышленность в сочетании с формированием на ее основе поселков городского типа стала важнейшим направлением социально-экономического развития КНР.

Перспективными направлениями создания промышленных производств совместно с китайскими компаниями на данный момент являются:

- создание производства *легковых автомобилей* совместно с китайскими компаниями, первоначально сборочного с последующим освоением выпуска комплектующих отечественными предприятиями для удовлетворения внутреннего спроса, а также выхода на рынок Российской Федерации и конкурирования в низком ценовом сегменте;

- создание производства *средств телекоммуникаций* (сотовых телефонов, приемо-передающей аппаратуры) с частичным производством элементной базы в республике, с постепенным переходом на полностью собственную элементную базу (данная группа товаров составляет существенную статью импорта на сегодняшний день, а самостоятельные попытки наладить производство пока не привели к желаемым результатам);

- создание других производств, где китайская сторона может выступать в качестве кредитора, не обязательно располагая передовыми технологиями. При этом целесообразно участие в проекте третьей

стороны, обладающей необходимыми для проекта передовыми производственными технологиями.

Необходимо продолжить реализацию двусторонних проектов по созданию в Беларуси с привлечением китайских инвесторов новых транспортно-логистических центров с учетом возможности доступа на рынки государств – членов Таможенного союза и Единого экономического пространства. До конца урегулировать вопрос использования национальных валют во взаимной торговле, так как на данный момент средства, полученные при СВОП-сделке, фактически не используются.

Требуется дальнейшее развитие эффективных товаропроводящих сетей белорусских товаропроизводителей, гарантийного и послегарантийного обслуживания, информационной поддержки экспортеров, а также проведение мониторинга и системного анализа эффективности внешнеторговой деятельности организаций, участвующих в двустороннем сотрудничестве.

Если говорить о расширении присутствия белорусских товаров на китайском рынке, то перспективы имеют поставки таких товаров, как грузовые автомобили, тракторы и комплектующие к ним, калийные удобрения, шины, смазочные материалы, льняное волокно, сухое обезжиренное молоко, сухая молочная сыворотка, водочная продукция, изделия из стекла и хрусталя.

Сотрудники Института экономики
Национальной академии наук Беларуси